

先輩農業経営者に学ぶ 実践経営研修会



経営の分岐点

その瞬間にあなたは何を考え、どう行動しますか？

首都圏のスーパー約40店舗と直接取引する講師が語る、
リアルなストーリー。

次の一歩を踏み出すためのヒントがここにあります。

日 時 2026.1.29 (木) 13:30～16:00
(受付開始：13:00～)

会 場 夷隅合同庁舎 2階 第1・第2会議室
(株)小高ファーム 大多喜トマト農場

対象者 県内の農業者、雇用就農者など（定員：30名）

内 容 座学+現地視察
・小高ファームの販売・経営戦略
～自社農産物のPRによる経営改善～

講師 (株)小高ファーム 代表取締役 小高 一哲 氏

申込方法 ちば電子申請サービス又は電子メールから **1.22まで** にお申し込みください。

▶ちば電子申請サービス
スマートフォンやタブレットで右の二次元コードを読み取るか、
以下のリンクにアクセスしてください。

https://apply.e-tumo.jp/pref-chiba-u/offer/offerList_detail?tempSeq=53607



▶電子メール
件名に「実践経営研修申込み」、本文に「①参加者氏名、②法人・農園名、
③所在市町村、④電話番号、⑤メールアドレス）」を記載し、
ninaite06@mz.pref.chiba.lg.jp にお申し込みください。



お問合せ：千葉県農林水産部担い手支援課 ☎043-223-2905 ☐ninaite06@mz.pref.chiba.lg.jp

主 催：千葉県／千葉県農業者総合支援センター／一般社団法人千葉県農業協会

※本研修会は、農業経営・就農サポート推進事業の一環として開催するものであり、ちばアグリトップランナー経営塾と連携して実施します。

講師紹介：株式会社小高ファーム 代表取締役 小高 一哲 様

■ プロフィール

平成16年 就農

平成28年 法人化からわずか3ヶ月で父親が急逝、
代表取締役に就任

令和元年 ちばアグリトップランナー経営塾を修了
国内での豚熱発生をきっかけに、養豚業を廃業

トマト、その他園芸事業に絞った経営へと転換

令和2年 千葉県農業士協会会長に就任

令和7年 茂原農場でネギの生産をスタート



■ 経営概要

大多喜トマト農場 50アール（養液栽培）

茂原ネギ農場 2ヘクタール（露地栽培）

自社配送で、首都圏のスーパー約40店舗に販売

■ 経営理念（ミッション）

この地域で農業に想いを込め

私達だから出来る。

私達にしか出来ない農業で。

地域を発展させる。

経営方針（ビジョン）

地域の耕作放棄地の価値

大消費地の近さの価値

そして

農業の価値を伝え、

持続させること。

行動指針（バリュー）

丹精「**「込める」**

想いを「**「込める」**

真心「**「込める」**

美味しさ「**「込める」**

優しさ「**「込める」**

愛情「**「込める」**

小高ファーム
K-MIND

（コダカ・コメル）

