

先輩農業経営者に学ぶ 実践経営研修会

経営の分岐点

その瞬間にあなたは何を考え、どう行動しますか？

首都圏のスーパー約40店舗と直接取引する講師が語る、
リアルなストーリー。

次の一步を踏み出すためのヒントがここにあります。

日 時

2026. **1.29** (木) **13:30~16:00**

(受付開始：13:00~)

会 場

夷隅合同庁舎 2階 第1・第2会議室
(株)小高ファーム 大多喜トマト農場

対象者

県内の**農業者、雇用就農者**など (定員：30名)

内 容

座学＋現地視察

・小高ファームの販売・経営戦略

～自社農産物のPRによる経営改善～

講師 (株)小高ファーム 代表取締役 小高 一哲 氏

申込方法

ちば電子申請サービス又は電子メールから **1.22 まで**にお申し込みください。

▶ちば電子申請サービス

スマートフォンやタブレットで右の二次元コードを読み取るか、
以下のリンクにアクセスしてください。

https://apply.e-tumo.jp/pref-chiba-u/offer/offerList_detail?tempSeq=53607



▶電子メール

件名に「実践経営研修申込み」、本文に「①参加者氏名、②法人・農園名、
③所在市町村、④電話番号、⑤メールアドレス」を記載し、
ninaite06@mz.pref.chiba.lg.jp にお申し込みください。



お問合せ：千葉県農林水産部担い手支援課 ☎043-223-2905 ✉ninaite06@mz.pref.chiba.lg.jp

主 催：千葉県／千葉県農業者総合支援センター／一般社団法人千葉県農業協会

※本研修会は、農業経営・就農サポート推進事業の一環として開催するものであり、ちばアグリトップランナー経営塾と連携して実施します。

講師紹介：株式会社小高ファーム 代表取締役 小高 一哲 様

■ プロフィール

平成16年 就農

平成28年 法人化からわずか3ヶ月で父親が急逝、
代表取締役に就任

令和元年 ちばアグリトップランナー経営塾を修了
国内での豚熱発生をきっかけに、養豚業を廃業
トマト、その他園芸事業に絞った経営へと転換

令和2年 千葉県農業士協会会長に就任

令和7年 茂原農場でネギの生産をスタート



■ 経営概要

大多喜トマト農場 50アール（養液栽培）

茂原ネギ農場 2ヘクタール（露地栽培）

自社配送で、首都圏のスーパー約40店舗に販売

■ 経営理念（ミッション）

この地域で農業に想いを込め
私達だから出来る。
私達にしか出来ない農業で。
地域を発展させる。

経営方針（ビジョン）

地域の耕作放棄地の価値
大消費地の近さの価値
そして
農業の価値を伝え、
持続させること。

行動指針（バリュー）

丹精「込める」
想いを「込める」
真心「込める」
美味しさ「込める」
優しさ「込める」
愛情「込める」

小高ファーム
K-MIND
(コダカ・コメル)

