

価格転嫁・価格交渉力強化 セミナー in 千葉

2/9 月
木更津
商工会議所

2/17 火
茂原
商工会議所

2/18 水
柏
商工会議所

2/25 水
成田
商工会議所

参加無料
要申込
裏面をご参照ください

プログラム

13:30～15:30 セミナー

- ご挨拶 千葉県商工労働部経済政策課
- 県内中小企業の価格転嫁状況 . . . (株)ちばぎん総合研究所 調査部 副部長 観音寺 拓也
- 講演 価格交渉の極意 (下記参照)
株式会社ビジネス交渉戦略研究所 代表取締役 生駒 正明氏
- 千葉県からのご案内 千葉県商工労働部経済政策課

15:30～16:00 個別相談会 (任意参加)

- 中小企業診断士等の専門家が価格転嫁に関する相談に応じます

講演

価格交渉の極意

1万件の交渉実績を持つ元商社マンが伝える
価格転嫁の交渉術 

コスト上昇に価格転嫁できず、お困りではありませんか？

価格交渉は「やり方」次第で劇的に変わります。1万件の交渉を成功させた元商社マンが、準備から実践まで「価格転嫁の極意」を徹底指導。顧客も納得の価格で、ビジネスに確かな成果をもたらす交渉術を、今すぐ手に入れてください。

セミナーのねらい

明暗を分ける！

成功企業と
失敗企業の
違いを徹底解剖

交渉準備の
7ステップ
を習得する

価格交渉の極意
Ⅱ
価格以外
を理解する

講演内容

- 価格転嫁ができていない会社とできていない会社の違い
- 交渉の基本と心構え 交渉とは/自分との交渉
- 交渉準備の7ステップ 交渉チームの結成など
- 価格交渉の極意 プラスαの提案/価格以外の価値など
- 価格交渉のポイントは価格以外にある 自社の強みを棚卸しなど



講師

株式会社ビジネス交渉戦略研究所
代表取締役
ビジネス交渉
コンサルタント®

生駒 正明氏



1962年生まれ。慶應義塾大学商学部卒業後、丸紅株式会社に入社。33年間で約1万件の交渉を経験し独立。総合商社で培ったノウハウを「交渉準備の7ステップ」に体系化。「真の交渉力が不可欠」との信念の下、ビジネス交渉の研修・コンサルティングを提供。研修先企業の利益を数億円改善させた実績を持つ”ビジネス交渉コンサルタント®”。全国の商工会議所指導員80名向け「価格交渉支援研修」や、大手銀行「価格転嫁セミナー」で300名を集める。近著に『なぜかうまくいく交渉術』（秀和システム）。



開催スケジュール

2月9日 (月)
13:30~16:00

木更津商工会議所

(定員30名)

木更津市潮浜1-17-59

2月17日 (火)
13:30~16:00

茂原商工会議所

(定員30名)

茂原市茂原443

2月18日 (水)
13:30~16:00

柏商工会議所

(定員30名)

柏市東上町7番18号

2月25日 (水)
13:30~16:00

成田商工会議所

(定員30名)

成田市花崎町736-62

ご参加方法

- 二次元コードまたはURLより、ご希望会場を選びお申込みください。
- 開催日当日、会場受付にて会社名・団体名とお名前をお知らせください。



お申込みフォーム
二次元コード

【お申込みフォームURL】

<https://www.crinet.co.jp/seminar/kakaku-seminar/>

【お問い合わせ先】

〈事業受託業者〉

株式会社ちばぎん総合研究所 担当：大塚、柳川、観音寺、矢崎
〒261-0023 千葉市美浜区中瀬1-10-2 TEL 043-351-7430
otsuka@crinet.co.jp

千葉県商工労働部 経済政策課 政策室
〒260-8667 千葉市中央区市場町1-1 本庁舎14F TEL 043-223-2703

* 個人情報の利用目的 ①商品やサービス等のお申込受付のため。 ②商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求を行うため。なお、個人情報の利用目的の詳細につきましては、弊社ホームページの個人情報保護宣言をご覧ください。
* 「QRコード」は株式会社デンソーウェーブの登録商標です。